



用成熟的产品去引导市场

访雷贝斯托传动产品有限公司北京代表处首席代表盛强

文/本刊记者 胡凯溶

纸基摩擦材料的佼佼者

雷贝斯托传动产品有限公司是全球技术领先的湿式摩擦材料制造商,它集摩擦材料的研发和生产于一体,是全球范围内仅有的一家自己生产摩擦纸,且产品同时覆盖汽车、非公路车辆、重载和工业设备等领域的湿式摩擦制品公司。

雷贝斯托的产品一直以其优异的性能、稳定的质量和宽泛的适应能力而著称。在OE产品方面,独具特色的多领域开放式数模和共轭协同仿真帮助客户极大地降低了开发成本、缩短了开发周期并预先发现和解决了许多潜在风险;在售后市场产品上,雷贝斯托的产品也以其出色的性价比、独有的适应性赢得了众多用户的喜爱,尤其是产品平滑的换挡表现及出色的高温耐久性深受客户欢迎。

70岁的朝阳行业

由于计算机技术的飞速发展,准确地控制摩擦和使用摩擦必将成为现实,从这一点讲,摩擦制品这个行业虽然已经有了70多年的历史,但是仍然是一个朝阳行业。

回顾行业的发展,湿式摩擦产品从金属烧结材料发展成纸基材料,但其耐久性、摩擦表现并不逊于甚至优于金属烧结材料,纸基材料也已发展成有机纤维材料。这一跨越无论从成本还是从资源利用的角度都堪称革命性的变化,“我相信下一代产品将是性价比更高、性能更优、滑磨时间更长的材料,而这种材料的出现将提高效率节省能源提供巨大的帮助。雷贝斯托最近在售后市场推出的GPX材料就是其中之一。”雷贝斯托传动产品有限公司北京代表处首席代表盛强说道。

摩擦片领域除了摩擦材料本身以外,先进的技术应该就是数模仿真了。雷贝斯托的

数模仿真集成了其70多年的湿式摩擦经验和先进的有限元技术,对机械学、热学、热弹性力学和流体动力学的知识历经十余年的工作而建成的开放式共轭协同仿真模型,不但可以清楚地实现各种离合器系统设计的仿真,还可以准确地判断和预测离合器的问题及根源,并能使用这个模型选取最适用的摩擦材料,确定边界控制条件和使用工况。正是借助于这个数模和雷贝斯托性能优异的摩擦材料,雷贝斯托参与了湿式双离合变速器PDK的开发并为其供应摩擦片,PDK是保时捷使用的世界上第一款也是至今为止最成功一款湿式双离合变速器。

引导市场走向成熟

从市场需求来看,中国市场的需求在迅速增长,但是盛强认为,中国市场对于纸基湿式摩擦材料或制品的了解还不深入,所以在应用上就产生了许多误区,他举例道:

“很多人不是根据实验数据和表现来评价纸基摩擦材料或制品,而是靠外观、手感来评价纸基摩擦材料或制品。这样的用户最常用的逻辑是靠外观和手感与他们心里的认可度进行比较。有人用指甲在纸基材料上划,认为能划出痕迹来的就不是好材料。这样的事情并不仅在售后市场发生,在OE市场也会有。”

因此,盛强建议广大用户不能光凭外观和手感来判断产品的好坏,而应了解产品基础知识。他补充道:“任何一个国际品牌的建立都是一个长期的积累,每一个品牌都会珍惜自己的声誉,不会为了一点小利益而毁掉品牌。使用品牌产品可能感到每张片贵了几块钱,但是保住的是客户和信誉,而这不是花钱能买来的。”

当然,许多非成熟市场的因素也会造成影响,比如合同中的霸王条款、上述观感因素等,这就与世界上其他的成熟市场有很大的区别。盛强说:“为了培育市场,应该为市场提供正确的导向,我认为还应该坚持和引导正当的市场行为而不去随波逐流。”

全球战略下的并行策略

作为全球战略的一部分,雷贝斯托将坚持公路和非公路车辆产品并行的策略,持续加强技术投入和市场培育,并加速推进在中国建立生产基地的进程。当前,雷贝斯托的产品覆盖了公路和非公路车辆及工业设备的主机和维修两个市场,所以可以自如地通过不同业务间的调整来平衡某一个行业带来的变化。

尽管本轮全球经济危机对汽车市场冲击很大,但雷贝斯托因为坚持并行策略规避了这轮冲击。盛强自豪的说:“由于我们产品技术的前瞻性使我们经常性地拥有行业前沿的业务,因此,虽然车市下滑但并未对雷贝斯托的业务带来显著的影响。”

本栏目由以下企业提供支持

Raybestos
POWERTRAIN

ALLOMATIC

PRECISION
INTERNATIONAL

AUTOMJD
美加达自动变速箱配件有限公司 www.gzmjd.cn