

作为世界上第一台扒胎机的发明者，意大利扒胎机市场的绝对领导者，也是全球最为古老著名的品牌之一，科吉将始终致力于为客户提供更优良的产品以及更全面的服务。

科吉：为客户提供更优良的产品和更全面的服务

◆文/本刊记者 姜曼

伴随着汽车保有量的不断增长，轮胎的修补量与更换量也与日俱增，从世界上第一台扒胎机的诞生，到智能化扒胎机的出现，整个扒胎机行业的发展、壮大与完善可谓从未止步。在激烈的市场竞争中，扒胎机行业的佼佼者们历经大浪淘沙，走在行业的前列，引领着整个行业积极健康地发展。而科吉作为世界上第一台扒胎机的发明者，意大利扒胎机市场的绝对领导者，也是全球最为古老著名的品牌之一，面对当前的机遇和挑战也毫不懈怠。科吉中国区销售经理闫志伟表示：“科吉作为整个扒胎机行业的领导者，将始终致力于为客户提供更优良的产品以及更全面的服务。”

高品质扒胎机的定位

闫志伟告诉记者，一台性能优良、先进的扒胎机，首先表现在它在作业中是否“好用”，这可以说是对扒胎机最为直观的判断标准。所谓“好用”，要从多方面进行考量：比如拆装是否轻松、方便，维修人员是否省时、省力等。其次，要从扒胎机在拆装过程中对轮胎、轮辋的保护能力来判定。随着汽车工业的发展，高端的轮胎和轮辋越来越多，对拆装设备的要求也相应地越来越高，像奔驰、宝马、法拉利等高端汽车品牌的大多数车型，其轮胎、轮辋价格都很贵，所以在维修时应注意对轮胎、轮毂的保护，以延长使用寿命。

伴随经济的快速发展，我国汽车保有量持续增长，“以前一个中等规模城市的轮胎店数量，在近几年几乎翻了一番。”闫志伟告诉记者：“轮胎店数量的激增，在给车主带来更多选择的同时，也导致了竞争日趋激烈，目前已进入白热化阶段。从消费者的角度来说，



科吉中国区销售经理闫志伟

消费升级带来车型档次升级，轮胎、轮辋的价格随之上升，消费者对服务质量的要求也越来越高。过去18寸的轮胎已经算是大的拆装尺寸，而现在18寸以上的轮胎也很常见，轮胎的拆装难度不断增大。因此，对于注重服务质量的轮胎店来说，一台高品质的扒胎机是必不可少的。”



全方位的市场覆盖

闫志伟说，目前市场上比较主流的扒胎机是后仰臂加辅助臂式扒胎机，也就是传统型带撬棍的产品；还有摆臂式扒胎机，拆装头可以朝着一个方向摆动。这种传统型扒胎机人工消耗比较大，而且撬棍对轮胎、轮辋不具有保护作用，其之所以在市场上占据主导地位主要是价格相对较低，以及人们传统的使用习惯造成的。闫志伟表示，无撬棍技术是未来的一个发展趋势，因为它强调对轮胎、轮

辋的保护, 而且省时省力, 设计更加人性化。

在刚刚结束的Automechanika Shanghai展会上, 科吉展出了其近期市场重点宣传及推广的产品: Corghi A500轮胎拆装机, 这款扒胎机已获得众多车场的认证, 并是法拉利玛莎拉蒂唯一指定的设备供应商。闫志伟说, 目前在市场上主推这款产品主要是它的性能和价位更适合市场的需求。A500的功能优势主要在于其全新第二代无撬棍技术, 拆装设计更可靠; 上下两个压胎单元可同步同时工作; 轻松应对大尺寸或防爆胎, 其最大拆装尺寸至32寸; 工作省时省力, 为客户不断提升服务质量。闫志伟告诉记者, 另外, 科吉还有一款高度智能化的扒胎机MASTER CODE, 其高度智能化主要体现在拆装时智能感应尺寸的大小, 并且自动对位, 但目前因为价格的原因, 想在市场上想普及很困难。纳可信机器设备制造(苏州)有限公司作为意大利科吉纳可信集团投资的全资子公司, 将为科吉乃至整个集团公司在中国地区提供生产支持, 销售、售后支持以及培训服务支持等。纳可信苏州2010年正式投入生产标志着科吉正在不断实现其市场的全方位覆盖。闫志伟说,

随着中国工厂投入生产, 现在科吉可以为客户提供不同档次的扒胎机, 不管是维修企业或者轮胎店, 在选择扒胎机时都应根据其客户群进行定位: 如果主要面向高端客户群, 则应使用高端的产品, 如A500、MASTER CODE系列; 如果主要面向中低端客户群, 推荐科吉的国产设备, 如Proline322、Proline640。

闫志伟强调说, 科吉扒胎机在质量上都是严格把关, 其原材料质量或者各部件质量都有保证, 比如科吉扒胎机的拆胎头没有断裂

过, 这说明其在钢材使用和锻火工艺上都得到了保证。闫志伟介绍, 他曾看到有一客户仍在使用的1994年购买的科吉扒胎机, 使用至今一直没有修理过。“扒胎机使用超过10年都很少见, 这款科吉扒胎机使用近20年就更是少有了, 这就是科吉产品过硬质量的见证。当然, 这也与客户对扒胎机良好的保养紧密相关, 使用时比较爱惜那么使用寿命自然长一些。”闫志伟强调说。

精良的研发团队

目前, 科吉在全球137个国家进行销售, 国内销售的科吉产品(不包括纳可信苏州公司生产的产品)从研发到生产都在意大利进行。闫志伟说, 科吉的研发团队非常强大, 科吉产品的更新换代没有严格的周期, 一旦时机成熟新产品就会及时投放市场。科吉作为整个扒胎机行业的佼佼者, 其研发团队主要根据一定的市场调查和用户反映情况, 及时适应市场的需求, 并结合汽车以及轮胎、轮辋的发展趋势, 确定有没有推出新品的必要, 在顺应市场发展潮流与需要的基础上进行研发与改进。

另外, 闫志伟还向记者介绍了科吉的售后服务体系。科吉不但有专业的售后服务团队, 而且有的区域代理商也有自己的售后服务团队, 如果区域代理商不能独立做售后服务, 那么可以向公司请求技术支持, 公司会帮助他们负责售后服务这个模块。目前行业内售后服务质量参差不齐, 每家公司对产品售后服务的关注度也不尽相同, 科吉作为整个行业比较高端的品牌, 相对来说很重视产品的售后服务, 并努力为客户提供高质量、全方位的优质服务。M

产品特点

- 在第一代ARTIGLIO 50基础上改进的新型独一无二的第二代拆装头设计;
- 上下两个压胎单元可同步同时工作;
- 配备直观全面的多功能操作台;
- 可以拆装各种类型轮胎, 功能多样, 最大拆装尺寸可达32寸。
- 轮胎拆装机的发明者, 意大利科吉原厂精心设计制造;
- 保证绝不伤害轮胎、轮辋;
- 性价比高。
- 使用非常方便;
- 节约时间, 提高工作效率;
- 迅速提升店面形象, 为轮胎店吸引高端客户群。

技术参数

拆台尺寸(英寸)	12"-32"
最大车轮直径(mm)	1200
最大车轮宽度(英寸)	15"
电源(单项)(V)	220
气压要求(bar)	8-10
最大轮重(kg)	85
设备尺寸*长宽高(mm)	1700*1580*2100
机身重量(kg)	396

